



SDA

STRATEGIC DEBT ADVISORS

PROPUESTA · ANALÍTICA E IA PARA LA COBRANZA

Tu partner de analítica e inteligencia artificial

Recupera más cartera vencida sin contratar personal y sin pagar un proyecto cerrado sin saber si va a funcionar.

strategicdebtadvisors.com · Madrid · Miami · LATAM

Analítica e IA para tu cobranza, sin contratar personal ni pagar un proyecto cerrado a ciegas

Situación

Cooperativas y bancos pequeños gestionan carteras de miles de socios con equipos de cobranza reducidos y sin analítica.

Complicación

La mora sube, el regulador exige más y los socios esperan contacto digital. Cobrar por orden de lista ya no alcanza.

Propuesta

Ser tu partner de analítica e IA con un retainer mensual: nos encargamos de datos, modelos y estrategia de contacto; tu equipo la ejecuta con sus canales.

Siguiendo paso

Diagnóstico gratuito de tu cartera en 2 semanas, con acuerdo de confidencialidad y sin compromiso.

Contenido

01

Tu situación y los retos de la cobranza

Situación y complicación

02

Nuestra propuesta

Tu partner de analítica e IA y cómo funciona

03

Resultados y clientes

Lo que obtienes y quién confía en nosotros

04

Enfoque, plan y modelo de colaboración

Retainer mensual y sprints

05

Siguientes pasos

Cómo empezar

A

Anexo · Sobre SDA

Entidades pequeñas, tecnología y presencia

Las cooperativas y bancos pequeños gestionan carteras de miles de socios con equipos de cobranza reducidos



Carteras grandes, créditos pequeños

Muchos socios con saldos modestos: gestionarlos uno a uno no escala.



Equipos que cobran por lista

La gestión se reparte por antigüedad o por saldo, no por probabilidad de pago.



Datos valiosos, sin explotar

El core guarda años de historial de pagos que nadie convierte en decisiones.



Objetivo de negocio: recuperar más cartera vencida sin deteriorar la relación con el socio.

El entorno está cambiando más rápido que los procesos de cobranza



Más exigencia regulatoria

Más provisiones, mejor gestión del riesgo y reglas de cobranza más estrictas.



Socios más digitales

Esperan que se les contacte por WhatsApp, SMS o email, no solo por teléfono.



Competencia con más datos

Bancos grandes y fintechs ya deciden su cobranza con modelos predictivos.



Márgenes más ajustados

Cada punto de mora pesa más en la cuenta de resultados.



Con estos cambios, cobrar por orden de lista ya no alcanza.

Hoy todos tus clientes reciben el mismo trato, y eso tiene un coste



«La mora no para de subir»

Y el equipo llama a todos por orden de lista.



«No tenemos científicos de datos»

Y contratarlos no es viable para nuestro tamaño.



«Los datos están en el core»

Pero nadie tiene tiempo de convertirlos en decisiones.



«El regulador aprieta»

Pide más provisiones y mejor gestión del riesgo.



«Los descuentos van a ojo»

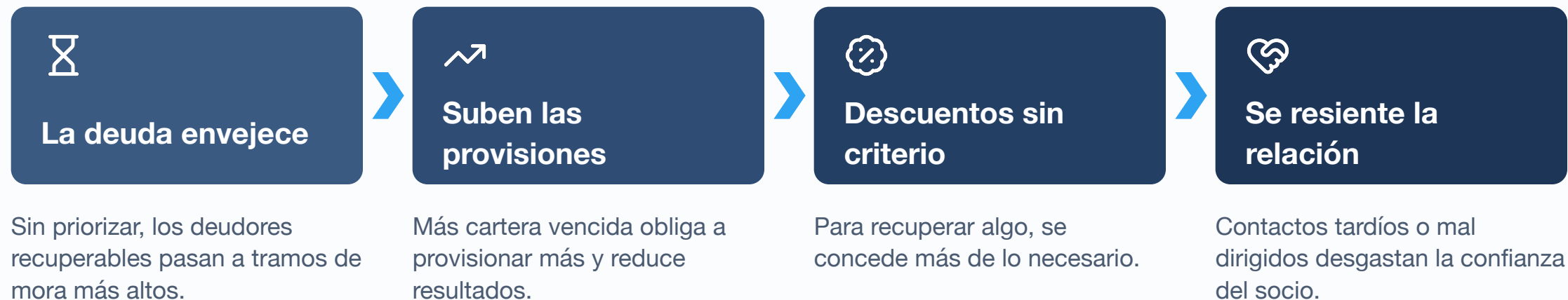
Reestructuramos sin saber si regalamos dinero.



«Son nuestros socios»

La relación importa tanto como el cobro.

Si no se actúa, el problema crece: cada mes de mora hace la deuda más difícil de recuperar



Cuanto antes se prioriza la cartera, más se recupera y menos se provisiona.

La pregunta que responde esta propuesta



¿Cómo puede tu entidad aprovechar la analítica y la IA para recuperar más cartera, sin contratar personal ni pagar un proyecto cerrado sin saber si funcionará?

Con una solución que te permita...



Priorizar a los deudores con más probabilidad de pago



Contactar por el canal y en el momento adecuados



Ofrecer descuentos y reestructuras con criterio



Cumplir la normativa de cobranza de tu país

La solución: analítica e IA para decidir a quién cobrar, por qué canal y con qué oferta



Pasas de cobrar por lista a cobrar con inteligencia

HOY

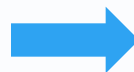
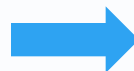
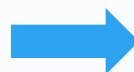
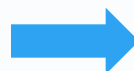
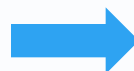
Llamar a todos por orden de lista

Un solo canal: el teléfono

Descuentos a ojo

Datos dormidos en el core

Informes manuales



CON SDA

Priorizar por probabilidad de pago

El canal adecuado para cada deudor

Descuentos con criterio y límites claros

Datos que se convierten en decisiones cada mes

Tableros de KPIs y mejora continua

Un partner en lugar de contratar un equipo o pagar un proyecto cerrado

	Contratar equipo propio	Proyecto cerrado	Partner SDA
Inversión inicial	Alta: selección, salarios y herramientas	Alta: se paga por adelantado	✓ Ninguna: diagnóstico gratis
Riesgo	Rotación y curva de aprendizaje	Pagas sin saber si funcionará	✓ Ves resultados antes de comprometerte
Primeros resultados	Tras meses de contratación y formación	Al final del proyecto	✓ Con el diagnóstico, en 2 semanas
Mejora continua	Depende de retener al equipo	Termina con la entrega	✓ Cada mes, incluida en el retainer
Flexibilidad	Coste fijo de plantilla	Alcance cerrado	✓ Mes a mes

Un ciclo de 4 pasos que mejora los resultados cada mes



 Lo que medimos alimenta el siguiente análisis

Lo que obtienes: más recuperación con el mismo equipo y menos coste por gestión



Más recuperación

El esfuerzo se concentra donde hay más probabilidad de pago.



Menos coste por gestión

Menos llamadas inútiles y más contactos por canales digitales.



Descuentos rentables

Cada descuento y reestructura, con un criterio medible.



Mejor relación con el socio

Contactos oportunos y en el tono adecuado.



Tu caso, en números: el diagnóstico cuantifica el dinero recuperable de tu cartera con tus propios datos.

Entidades financieras de la región ya confían en nosotros



Cliente · Banca



Cliente · Cobranza



Partner tecnológico



Equipo que combina cobranza y analítica de datos



Datos protegidos y NDA desde el primer día

Tu partner de analítica e IA: nos encargamos de todo, mes a mes

PASO 1



Diagnóstico

2 semanas · Gratis

Medimos tu cartera y el dinero recuperable antes de que te comprometas a nada.



PASO 2

Retainer mensual · todo incluido

Mes a mes



Datos

Preparamos, limpiamos e integramos tus datos de cartera.



Modelos

Probabilidad de pago, recalibrada cada mes.



Estrategia

Prioridad, canal, momento y oferta por deudor.



Listas de contacto

A quién contactar, por qué canal y cuándo, listas para tu equipo.



Tableros e informes

Seguimiento de la recuperación y de cada acción.



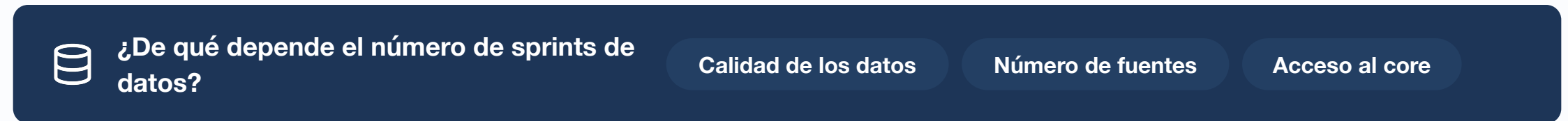
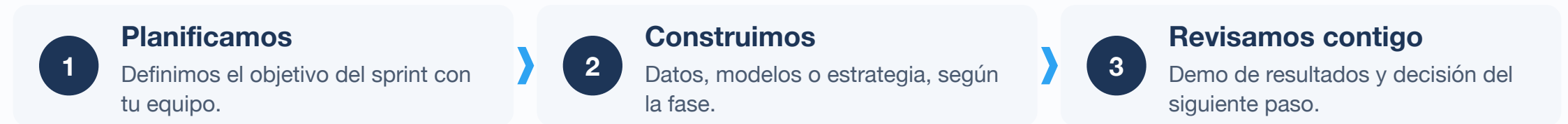
Comité mensual

Revisamos resultados y decisiones con tu equipo.

Avanzamos por sprints de 2 semanas: el ritmo lo marcan tus datos



CADA SPRINT



Cómo trabajamos juntos: lo pruebas gratis y después un retainer mensual, sin proyectos cerrados

Recomendado



Diagnóstico

DURACIÓN

2 semanas

ENTREGABLE

Informe de diagnóstico y plan de acción a 30 días

Gratis



Retainer mensual

Mes a mes, sin proyecto cerrado

- ✓ Datos, modelos y estrategia de cobranza
- ✓ Listas priorizadas y estrategia de contacto para tu equipo
- ✓ Tableros, informes y comité mensual
- ✓ Sprints de puesta en marcha incluidos

Cuota mensual a medida: la definimos contigo en la llamada



Valoración de cartera

OPCIONAL · A DEMANDA

Due diligence y precio de venta de cartera castigada.

Presupuesto a medida

SIGUIENTES PASOS

Para empezar solo necesitamos tres cosas

1



Reserva una llamada de 30 minutos

Conocemos tu entidad y tus objetivos, y te contamos las condiciones.

2



Firmamos un acuerdo de confidencialidad

Tus datos protegidos desde el primer día.

3



Nos envías un extracto anonimizado

Te damos una plantilla: basta con un Excel o CSV.

→ En 2 semanas te presentamos el diagnóstico de tu cartera.

Reserva tu diagnóstico →

cal.com/strategicdebtadvisors/diagnostico

Hecho para entidades pequeñas: sin contratar personal, sin cambiar tu core y sin pagar a ciegas



«No tenemos equipo de datos»

No necesitas contratarlo

Nuestro equipo de analítica e IA trabaja como si fuera el tuyo.



«Nuestro core es antiguo»

Basta con un Excel o CSV

Trabajamos con exportaciones. No hay que integrar nada para empezar.



«No queremos pagar a ciegas»

Lo pruebas gratis

Diagnóstico gratuito y después una cuota mensual, sin proyecto cerrado.



Datos anonimizados



NDA desde el primer día



Protección de datos

Trabajamos con plataformas líderes y nos integramos con tus sistemas

Sin procesos manuales, con seguridad y trazabilidad de cada acción.



Core bancario



CRM



Excel o CSV

TRABAJAMOS CON



Google Cloud



snowflake



databricks



HOPSWORKS

Operamos en toda Latinoamérica, Miami y España, y conocemos la normativa local

 Equipo en Madrid y Miami, proyectos en toda la región.

Normativa de cobranza que aplicamos

México

SOCAP · SOFIPO · CNBV

Perú

COOPAC · SBS

Ecuador

Cooperativas · SEPS

Colombia

Cooperativas · Supersolidaria





SDA

STRATEGIC DEBT ADVISORS

Gracias

Tu partner de analítica e inteligencia artificial, sin contratar personal y sin proyectos cerrados.



cal.com/strategicdebtadvisors/diagnostico



contact@strategicdebtadvisors.com



+34 647 606 219



Madrid · Miami · LATAM

Reserva tu diagnóstico →

strategicdebtadvisors.com